|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **FICHA TÉCNICA DE CONSTRUCCIÓN DEL ÍTEM** | |
|  | **No. Ítem**: **1** |
|
|
| **DATOS DEL ÍTEM** | | **DATOS DEL AUTOR** |
| **Programa académico**: Estudios y Gestión Cultural | |  |
| **Prueba**: Derecho Integral de Organizaciones Culturales | |  |
|  |
|  |
| **ÍTEM: COMPETENCIA ESPECÍFICA, CONTEXTO, ENUNCIADO Y OPCIONES DE RESPUESTA** | | |
| **Competencia específica señalada en el syllabus, que evalúa este ítem:**  Identifica y evalúa las clases de ley y su aplicación en el contexto nacional y en las industrias creativas y culturales en particular. | | |
| **CONTEXTO - Caso - situación problémica**:  Juan Díaz pagó la adquisición de unos bienes a la empresa EK muebles, entregando un cheque de una cuenta corriente del banco Pichincha. El director de ventas recibe el cheque y exige a Juan que el cheque esté garantizado por otra persona, cosa que hizo Daniel Paredes. Al otro día el director de ventas entrega el cheque a Maderas Pizano S.A. para terminar de pagar una deuda que se tenía con ellos. | | |
| **ENUNCIADO**:  En el caso anterior, ¿Quién es el sujeto que se comporta como endosante del Título Valor de contenido crediticio? | | |
| **Opciones de respuesta**  a. Juan Díaz.  b. Banco Pichincha.  c. Director de Ventas.  d. EK Muebles. | | |
|
|
| **JUSTIFICACIÓN DE OPCIONES DE RESPUESTA** | | |
| Por qué NO es a: porque, Juan Díaz es el girador del cheque. | | |
| Por qué NO es b: porque, el banco Pichincha es el girado del cheque. | | |
| Por qué NO es c: porque, el director de ventas no es el tenedor legítimo del cheque. | | |
| **CLAVE Y JUSTIFICACIÓN.**  La clave es d. PORQUE, el acreedor del cheque es la empresa de muebles quien endosa a otra empresa el derecho contenido en el título. | | |
| **ESPECIFICACIONES DE DISEÑO: DIBUJOS, ECUACIONES Y / O GRÁFICOS**: | | |